

Herkese merhaba,

Bu ayki paylaşımımızı size İhracatçı Birlikleri binamızın Genç İhracatçılar Konseyi toplantı salonundan yapıyoruz. Geçen seferki paylaşımımızda da bahsettiğim üzere ihracatımızda Afrika ülkeleri gittikçe daha fazla pay almaya başladı. Bu paylaşımımız da sizi ufak ufak bunlardan bahsetmek istiyorum.

Türkiye genelinde Afrika ülkeleriyle olan ihracatımız 2025 yılında 21 milyar dolar seviyesine yükseldi. Toplamda %9 pay almaya başladı. EİB genelinde de en yüksek ihracat artışını bu ülkelere yönelik olarak gerçekleştirdiğini görüyoruz. 1,7 milyar dolarlık bir ihracat yapıldı geçtiğimiz yıl Afrika ülkelerine. Ülke olarak Kuzey Afrika ülkelerini biliyoruz. Arada bir Akdeniz var. Akdeniz'e kıyı oldukları için lojistik avantajını da kullanarak Afrika ülkeleriyle ihracatımız her zaman belirli bir seviyede olmuş ama bu ülkelerin altında yer alan 35-40'a varan sayısı ülkelerle olan ticari ilişkilerimiz diğerleri kadar yoğun değil. Bu paylaşımımızda birazcık onlardan bahsetmek istiyorum. Bu ülkelerin aşağı yukarı 10'dan fazlasını incelediğimizde bazı tespitlerde bulunabiliyoruz. Bu ülkeler ağırlıklı olarak yurt dışından petrol ve ürünlerini ithal ediyorlar. Bu da gayet anlaşılabilir bir şey çünkü ülkelerinde bu tarz bir hammaddeye ulaşma imkanları yok. Bunların tamamını neredeyse ve ilgili ekipmanların hepsini yurtdışından ithal ediyorlar. Yine aynı şekilde ekonomilerin ihtiyaç duyduğu bütün makinayı, elektrik elektronik her türlü ekipmanı ve belli başlı gıda ürünlerini de iklimleri gereği üretmedikleri için yurtdışından ithal etmek zorundalar. Bu açıdan baktığımızda ülkemiz genelinde en çok ihracat yapılan sektörümüzün başında hububat ve bakliyat sektörü geliyor ve özellikle de un ve unlu mamuller burada başa çıkıyor. Ve hemen bu sektörümüzü savunma sanayii ürünleri, kimya sanayi ve makine sektörlerimiz oluşturuyor. Ege İhracatçı Birlikleri olarak baktığımızda tablo biraz değişiklik gösteriyor. Bir numaraya kanatlı grubu dediğimiz beyaz et grubu yerleşiyor. Onu hububat ve bakliyat, üçüncü sıraya da enteresandır tütün ürünleri yerleşiyor. Geçtiğimiz dönemlerde geçtiğimiz yıllarda biz doğal taş ve kanatlı grubu olarak bu ülkelere bir iki tane ticari heyet de yapmış ve çok da olumlu sonuçlarla dönmüştük.

Yine aynı şekilde uluslararası ekonomik kurumların İleriye dönük raporlarını incelediğimizde, hemen hemen tüm kurumların bu ülkelerle ilgili diğerlerine nazaran daha pozitif bir yaklaşım içinde olduğunu, beklentilerinin daha olumlu olduğunu görüyoruz. Bunun en önemli sebeplerinden bir tanesi de bu ülkelerin demografik olarak çok genç nüfuslarının olması. Bu genç nüfusun olması istihdam sağlayıcı ülkeler açısından bakıldığında bu yönde politikalar geliştirmelerini beraberinde getirirken, ihracat açısından baktığımızda da tüm ihracatçı ülkeler için önemli bir potansiyel pazar niteliğini taşıyor.

Bu ülkelerin hemen hemen hepsinde ticaret müşavirlerimiz görev yapıyorlar. Hepsi de ülkemiz ihracatçıların bu pazarlarda daha aktif yer almaları için ellerinden geleni yapıyorlar. Yine aynı şekilde Ticaret Bakanlığımızın internet sayfası üzerinden ticaret müşavirlerimizin hazırladıkları ve devamlı güncel tuttıkları önemli bir bilgi - data bankası da var. Bunlar ihracatçılarımız, girişimcilerimiz, merak edenler için çok önemli birer bilgi kaynağı aslında. Yine bu sayfalarda müşavirlerimizin değerlendirdikleri, bilgi paylaştıkları sanayi ve gıda ürünleri için ayrı ayrı yapılmış potansiyel ürün matrisleri de var. Bunları da bu ülkelere, ülke pazarlarına ilgi duyan üyelerimizin, ihracatçılarımızın incelemesinde büyük fayda var. Bir diğeri yine bu ülkelerle ilgili çok güncel bilgilere ulaşabileceğiniz bir platform. Yine Ticaret Bakanlığımızın geliştirdiği Kolay İhracat platformu. Yapay zekâ destekli olan bu platforma ürün bazlı her türlü ihtiyacınızı görecektir, her türlü bilgiye ulaşabilecektir şekilde hangi ürünleri ülkelerde ne yollarla, nasıl pazarlayabilirsiniz bunların hepsine ulaşmanız mümkün. Yine bu ülkelerin hemen hemen hepsi daha önceki yıllarda Batılı ülkelerin birer sömürgesi diyebiliriz olduklarından dolayı bankacılık sistemleri olsun, eğitim sistemleri olsun diğerlerine nazaran biraz daha iyi durumda. Dolayısıyla ticari anlamda daha kolay iş yapılabilir.

Ülkelere bakıldığında potansiyel arz eden bu Afrika ülkelerimize yönelik olarak ihracatçılarımızın dikkatini çekmeyi umuyor ve bundan sonra daha fazla bu ülkelerle ilgili konuları takip etmenizi; verilen bilgilendirme seminerlerini, konferanslarını yakından takip etmenizi dileyerek herkese iyi günler diliyorum.

İ.Cumhur İŞBİRAKMAZ
Ege İhracatçı Birlikleri Genel Sekreteri